

Verve- /medlemsbevarings-aktiviteter

Her er en rekke forslag til verveaktiviteter og medlemsbevarende aktiviteter. Dette er kun noen forslag og kan tilpasses lokale forhold med det innhold som er ønskelig å ha med.

Hva	Hvordan
Vervestand	<p>God, gammeldags vervestand. Det minste man trenger for å ha en vervestand er vervebrosjyrer og et plagg som gjør det synlig at du representerer EL og IT Forbundet. Utover dette er mulighetene for variasjon mange:</p> <ul style="list-style-type: none">• Telt og bord med kaffeservering• Konkurranser eller trekning av premier• Eget tema/sak på standen? <p>Dette inkluderer også grossist-stand. Husk pølser!</p>
Bedrifts-/anleggsbesøk	<p>Med dette mener vi besøk på arbeidsplass etter dialog med ledelsen, hvor man får møte både ansatte og ledelse og kanskje har en aktivitet i forbindelse med besøket. Fungerer sannsynligvis best der hvor man har god dialog med ledelsen fra før av og hvor det er et stort vervepotensiale eller der man ønsker å skape tillit mellom klubb og ledelse.</p> <p>Kan gjerne kombineres med en vervestand.</p>
Infomøte	<p>Det er to hovedtyper av informasjonsmøter:</p> <p>Den ene er et rent infomøte som omhandler noe faglig eller noe som man bør oppdatere seg på, for eksempel nye skatteregler, kjørebok, LO Favør, lover og regler om nedbemanning, KNX eller EVU. Her gjelder det å spørre seg litt fram hos tillitsvalgte om hva som kan være av interesse for medlemmene og velge et tema basert på det.</p> <p>Den andre er et møte som har til formål å informere og organisere de ansatte slik at det kan opprettes overenskomst.</p>
Skolebesøk	<p>VGS, Høyskole og Universitet. Kontakte skoler og be om å få komme til relevante klasser/studier og snakke om hvorfor fagforeninger er viktig i Norge og hva som forventes av elven/studenten i arbeidslivet. Rettigheter og plikter er typiske team. Godteri og konkurranser med premier funker bra her.</p>
"Verv en venn"	<p>Direkte oppfordringer til enkeltmedlemmer og/eller klubber om å "tørre å spørre". Det kan være smart å avholde korte vervekurs med rollespill for å bryte ned "flauheten" rundt dette. Finn ut av hva det er som gjør at man vegrer seg for å spørre (manglende kunnskap om medlemskap eller forsikringer, ikke gode nok argumenter, osv).</p>

	Se Vervehåndboka for flere tips.
Medlemskveld	Et arrangement KUN for medlemmer. Det kan være for eksempel være middag med påfølgende merkeutdeling, gjøre litt stas på medlemmene.
Temakveld	<p>Kan være kun sosialt eller det kan være faglig, gjerne begge deler.</p> <p>Det viktigste formålet med en temakveld er å vise synlighet ovenfor (ikke-)medlemmer og vise at fagforeninga kan gjøre noe annet enn å "bare være fagforening".</p> <p>Her kan det vurderes om det er hensiktsmessig å ha et arrangement som er åpent for "ikke-medlemmer" eller om det kun skal være for medlemmer. Eksempler på faglige tema er LOfavør, EL-billading, HMS, EL og IT Forbundet eller dagsaktuelle saker.</p> <p>Eksempler på sosiale aktiviteter er fotball, volleyball, go-kart eller dataspill/e-sport.</p>
Medlemsoppfølging	<p>Kontakte medlemmer som er på vei til å strykes for å jobbe for at de blir værende medlemmer.</p> <p>Sjekk og oppdatering av medlemsstatus. Ajourføring av elev- og lærlinge-medlemmer for å sikre at de betaler korrekt kontingent og at de blir registrert på korrekt studie-/arbeidsplass.</p>
Læringsamling	På høsten er det mange nye lærlinger og disse kan samles til et eget møte. Her kan tema være lærlingens plikter og rettigheter, samt hva forbundet kan hjelpe lærlingen med. Det kan også snakkes om prøvenemda, og prosessen frem til et fagbrev.
Til slutt noen generelle tips:	<p>Den enkleste innmeldingen skjer elektronisk. Man slipper å gjøre dobbelt opp med arbeid, samtidig som man sikrer at innmeldingen skjer med en gang. De som sier de skal melde seg inn når de kommer hjem, gjør sjelden det.</p> <p>Nettbrett på stand kan være en idé som kan gjøre dette enklere, og det går også an å melde seg inn på telefonen på www.elogit.no.</p> <p>Når vi verver medlemmer, så selger vi inn et medlemskap. Derfor må vi også tenke litt som en selger, uten at vi skal oppføre oss som en selger.</p>